

Руководитель департамента продаж и обслуживания клиентов в Банке

Опыт работы: более 6 лет

Полная занятость

Оформление: Трудовой договор

График: 5/2

Рабочие часы: 8

Формат работы: на месте работодателя

В связи с переездом банка с Камчатки в Москву и смены стратегии, мы ищем руководителя департамента продаж.

Банк имеет бутиковый формат работы, быстро принимаются решения, короткие коммуникации.

Обязанности:

- Построение стратегии развития продаж и отношений с клиентами;
- Привлечение и развитие ТОП-клиентов крупного и среднего бизнеса;
- Продажа транзакционных продуктов: ВЭД (в том числе трансграничные платежи), РКО, депозиты/НСО;
- Взаимодействие со смежными подразделениями (комплаенс, продуктовая фабрика, ИТ, операционный блок);
- Наставничество и обучение сотрудников;
- Контроль исполнения КПЭ;
- Формирование отчетности.

Требования:

- Опыт работы с ЮЛ;
- Опыт руководства отделом;
- Опыт построения системы продаж.

Условия:

- Условия по оплате обсуждаются по итогам собеседования
- ДМС после испытательного срока, социальный пакет.